

G E S T I O N

Ingénierie financière

Cours et études de cas corrigées

3^e édition

Georges Legros
Benjamin Legros



Table des matières

INTRODUCTION.....	3
--------------------------	----------

PARTIE 1

LES STRATÉGIES D'INVESTISSEMENT ET DE FINANCEMENT

CHAPITRE 1 : La spécificité stratégique des groupes.....	7
---	----------

1. Typologie des groupes.....	7
2. Les leviers spécifiques des groupes	8
3. Les logiques stratégiques des groupes	10
4. Les projets des groupes	11
5. Un contexte favorable aux groupes.....	12

CHAPITRE 2: Les décisions d'investissement	15
---	-----------

1. L'analyse des investissements.....	16
1.1. Le choix d'un taux d'actualisation ou de capitalisation	16
1.2. La nature de l'investissement.....	18
1.3. La prise de décision d'investir	19
1.4. Le contrôle des projets d'investissement.....	22
2. Les critères de choix des investissements.....	23
2.1. Le délai de récupération	23
2.2. Le taux de rendement comptable	25
2.3. La valeur actualisée nette	26
2.4. Les critères globaux	27
2.5. L'indice de rentabilité.....	30
2.6. Le taux de rendement interne	30
2.7. Les flux de trésorerie annuels équivalents.....	31
3. Les cas particuliers.....	31
3.1. Les projets mutuellement exclusifs.....	31
3.2. Le rationnement du capital	33
3.3. L'abandon, le remplacement du projet	33
3.4. L'inflation	34
3.5. Rentabilité des projets et aspect fiscal.....	34

4. L'investissement dans un contexte d'incertitude	35
4.1. L'analyse du risque d'un projet unique	35
4.2. L'analyse du risque de projets multiples	36
4.3. Les choix d'investissement par analyse du risque	38

CHAPITRE 3: Le financement des investissements 61

1. Les modes de financement.....	61
1.1. Les augmentations du capital	62
1.2. L'autofinancement	64
1.3. Les interventions de l'État.....	64
1.4. Les cessions d'actifs immobilisés	65
1.5. Les autres fonds propres	65
1.6. Les emprunts bancaires	66
1.7. Les emprunts obligataires.....	66
1.8. Le crédit-bail (leasing)	69
2. Le choix des modes de financement	69
2.1. Les taux actuariels	69
2.2. La valeur actuelle nette des fonds propres	70
2.3. Le taux de rendement interne des fonds propres.....	71
2.4. La valeur actuelle nette disponible.....	71
2.5. La valeur actuelle nette ajustée.....	73

CHAPITRE 4: Effets de levier et "leverage buy out" (LBO) 75

1. L'effet de levier	75
2. Le LBO 77	
2.1. L'effet opérationnel.....	78
2.2. L'effet industriel.....	78
2.3. Les signaux	79
2.4. Les résultats	80
2.5. Montage utilisé pour un LBO.....	80
2.6. La sortie du LBO.....	83
2.7. Les autres types d'opérations	84

CHAPITRE 5: Le recours aux holdings..... 87

1. Démonstration	87
2. Généralisation.....	91
3. La circulation des capitaux dans les groupes	93

CHAPITRE 6 : La titrisation et la défeasance	95
1. Définition de l'opération de titrisation.....	95
2. Objectifs de l'opération de titrisation.....	98
3. Montage de l'opération de titrisation.....	99
4. Les acteurs de la titrisation.....	101
5. Les actifs titrisables	102
6. Les méthodes d'évaluation des titres dans le cas de prêts hypothécaires	104
7. L'émission des parts.....	105
8. La protection des investisseurs	106
9. Coût d'une titrisation	107
10. Le montage de base	107
11. Les autres montages à partir de TSDI	108
12. La défeasance.....	109
CHAPITRE 7 : Le capital investissement.....	113
1. Organisation du capital-investissement.....	113
1.1. Les métiers du capital investissement	113
1.2. Les stades d'intervention	115
1.3. L'offre de capital-investissement	117
2. Pratique du capital-investissement.....	120
CHAPITRE 8 : L'introduction en bourse	123
1. La cotation directe ou première cotation	124
2. L'offre à prix minimal (OPM) ou mise en vente.....	124
3. L'offre à prix ferme (OPF) ou offre publique de vente	125
4. Le préplacement.....	125
5. L'offre à prix ouvert (OPO).....	125
6. Le problème des opérations sur le capital précédant une introduction en bourse	126
CHAPITRE 9 : La gestion de la trésorerie.....	127
1. Gestion de devises.....	127
1.1. Contrat à terme avec prêt/emprunt.....	127
1.2. Contrat à terme avec swaps de devises	129
1.3. Utilisation des swaps pour réaliser des emprunts en devises étrangères.....	131

2. Gestion de taux à travers les contrats de FRA.....	132
2.1. Définition.....	132
2.2. Relation entre taux.....	134
2.3. Swaps de taux.....	134

CHAPITRE 10: Études de cas137

• ÉTUDE DE CAS N° 1 : QUETZAL.....	137
• ÉTUDE DE CAS N° 2: VITAL.....	141
• ÉTUDE DE CAS N° 3: ASCAIN.....	146
• ÉTUDE DE CAS N° 4: ABRICOT.....	148
• ÉTUDE DE CAS N° 5: CARBONE.....	152
• ÉTUDE DE CAS N° 6: UPSALA.....	156
• ÉTUDE DE CAS N° 7: SEMLICK.....	158
• ÉTUDE DE CAS N° 8: MODIGLIANI.....	162
• ÉTUDE DE CAS N° 9: LOFOTEN.....	166
• ÉTUDE DE CAS N° 10: LUG.....	172
• ÉTUDE DE CAS N° 11: LEIDEN.....	175
• ÉTUDE DE CAS N° 12: MALLORCA.....	179
• ÉTUDE DE CAS N° 13: PUNTA/CANA.....	182
• ÉTUDE DE CAS N° 14: APACHE.....	186
• ÉTUDE DE CAS N° 15: NUMERICA.....	195
• ÉTUDE DE CAS N° 16: VEGAS.....	202
• ÉTUDE DE CAS N° 17: MAC LEOD.....	210
• ÉTUDE DE CAS N° 18: TAHOE.....	215
• ÉTUDE DE CAS N° 19: WHITE SANDS.....	219
• ÉTUDE DE CAS N° 20: LIMASSOL.....	225
• ÉTUDE DE CAS N° 21: ANTARES.....	230
• ÉTUDE DE CAS N° 22: SUN.....	235
• ÉTUDE DE CAS N° 23: ATHÉNA.....	240
• ÉTUDE DE CAS N° 24: CARDIO.....	244
• ÉTUDE DE CAS N° 25: FATOU.....	251
• ÉTUDE DE CAS N° 26: RESTO.....	255
• ÉTUDE DE CAS N° 27: TRANSPO.....	259
• ÉTUDE DE CAS N° 28: AUGUSTUS.....	261

PARTIE 2

LES RESTRUCTURATIONS DE GROUPE

CHAPITRE 1 : Le périmètre de l'entité.....	269
1. La notion d'entité	269
2. Les principaux critères de définition	270
2.1. Le critère juridique	270
2.2. Le critère financier	270
2.3. Le critère organisationnel.....	271
3. La gestion stratégique du périmètre	272
3.1. Les problèmes à résoudre	272
3.2. Les manœuvres stratégiques d'intégration et d'externalisation	273
3.3. L'approche théorique du choix de la manœuvre.....	274
4. Typologie des stratégies conjointes	276
4.1. Les deux critères principaux de classification.....	277
4.2. Le croisement des deux critères économiques et juridiques	279
5. Typologie des alliances stratégiques	281
5.1. Les partenariats entre firmes non concurrentes	281
5.2. Les alliances stratégiques entre firmes concurrentes.....	283
 CHAPITRE 2: Les offres publiques	 285
1. Les acteurs	286
1.1. Les actionnaires.....	286
1.2. Les salariés	286
1.3. Les dirigeants	287
2. Les mécanismes des offres publiques	288
2.1. L'offre publique spontanée	289
2.2. L'offre publique obligatoire	292
2.3. Contrôle des opérations d'offre publique.....	293
2.4. Le ramassage en bourse	293
3. Les offres publiques de retrait.....	294
3.1. Les cas obligatoires d'une offre publique de retrait (OPR)	294
3.2. Cas particuliers	295
3.3. Les autres raisons des OPR	295
4. Les plans anti-offres publiques.....	295

CHAPITRE 3 : Les fusions 299

1. Définition de la fusion.....	299
2. Modalités de la fusion	300
2.1. Principes et critères d'évaluation	301
2.2. La détermination du rapport d'échange	302
3. Fiscalité de la fusion	303
3.1. Le régime de droit commun	303
3.2. Le régime de faveur	303
4. Les formalités de la fusion	305

CHAPITRE 4 : Apports partiels d'actifs, scissions, spin-off, split-off ... 307

1. Aspects juridiques	307
1.1. Les scissions	307
1.2. Les apports partiels d'actifs.....	307
2. Aspects fiscaux	309
2.1. Les scissions	309
2.2. Les apports partiels d'actifs	309
3. Aspects comptables.....	311
3.1. Les scissions	311
3.2. Les apports partiels d'actifs.....	312
4. Les spin off, les split off	312

CHAPITRE 5 : Études de cas313

• ÉTUDE DE CAS N° 29 : JASPER.....	313
• ÉTUDE DE CAS N° 30 : SF	316
• ÉTUDE DE CAS N° 31 : HESSE.....	319
• ÉTUDE DE CAS N° 32 : SOGER	322
• ÉTUDE DE CAS N° 33 : SVGA	325
• ÉTUDE DE CAS N° 34 : ALNA	332
• ÉTUDE DE CAS N° 35 : CIP.....	336
• ÉTUDE DE CAS N° 36 : MEGA.....	339
• ÉTUDE DE CAS N° 37 : SEINE ET LOIRE	342
• ÉTUDE DE CAS N° 38 : MARX	348
• ÉTUDE DE CAS N° 39 : SAMOS	356
• ÉTUDE DE CAS N° 40 : KOS.....	362
• ÉTUDE DE CAS N° 41 : SALAZIE.....	365
• ÉTUDE DE CAS N° 42 : NORDKAPP	371
• ÉTUDE DE CAS N° 43 : ZETA	378

PARTIE 3

LE DIAGNOSTIC FINANCIER ET L'ÉVALUATION DES ENTREPRISES

CHAPITRE 1 : Le diagnostic financier	387
1. La formation des résultats	387
1.1. Problèmes méthodologiques	387
1.2. L'analyse globale	390
1.3. L'analyse de la division opérationnelle	392
1.4. Le diagnostic financier	392
1.5. Les ratios	393
1.6. L'analyse de la holding	396
2. L'analyse de la rentabilité	398
2.1. Les enjeux	398
2.2. La rentabilité financière	398
2.3. La rentabilité économique	399
2.4. La valeur ajoutée économique	400
3. L'analyse du financement	401
3.1. L'analyse bilantielle	401
3.2. Le financement stratégique	403
3.3. Le recours au marché boursier	404
4. Les tableaux de flux de trésorerie	404
4.1. La logique des flux	404
4.2. Les modèles français	405
4.3. Problèmes spécifiques aux comptes consolidés	410
 CHAPITRE 2 : L'évaluation des entreprises	 411
1. L'évaluation par la méthode des « discounted cash flows »	411
1.1. Principe	411
1.2. Description de la méthode	411
1.3. Avantages et inconvénients	419
1.4. La méthode du « business plan »	420
2. L'évaluation patrimoniale (l'ANCC)	421
2.1. La logique de l'actif net comptable corrigé	421
2.2. L'actif net comptable corrigé poste par poste	423
3. Les performances économiques et boursières	428
3.1. Les performances économiques	428
3.2. Les performances boursières	432
3.3. L'évaluation par analogie	443

4. Les méthodes hybrides (le goodwill).....	444
4.1. La notion de goodwill	444
4.2. Le calcul du goodwill.....	445
4.3. L'actif économique	446
4.4. Le taux de rentabilité exigé et le taux d'actualisation.....	447
4.5. Le bénéfice économique.....	447
4.6. L'ajustement du goodwill.....	448
4.7. Les méthodes usuelles	450
5. La politique du dividende.....	451
5.1. La distribution de dividende.....	451
5.2. Division du nominal et actions gratuites	454
6. Synthèse sur l'évaluation des entreprises.....	455
6.1. La diversité des méthodes	455
6.2. Les limites des méthodes d'évaluation.....	456
6.3. La différence entre une évaluation et un prix.....	456
6.4. L'inévitable loi de l'offre et de la demande.....	457
6.5. Nature et profil de l'acheteur.....	457
6.6. La valorisation des synergies	458
CHAPITRE 3 : La communication financière	461
1. Les avantages de la communication financière.....	461
2. Les récepteurs de cette communication	462
3. Les indicateurs de la communication financière	463
4. Les limites de ces différents indicateurs et modèles	465
5. Les solutions alternatives proposées pour améliorer la communication financière ..	468
6. L'approche long terme de la valeur et le Modèle Value Reporting.....	470

CHAPITRE 4 : Études de cas	475
• ÉTUDE DE CAS N° 44 : CHAYEUX	475
• ÉTUDE DE CAS N° 45 : PAGEOT.....	480
• ÉTUDE DE CAS N° 46 : AZUROX.....	484
• ÉTUDE DE CAS N° 47 : AGRIPOR.....	495
• ÉTUDE DE CAS N° 48 : VALAROS	497
• ÉTUDE DE CAS N° 49 : DIAMANT	498
• ÉTUDE DE CAS N° 50 : PRINCEPS	502
• ÉTUDE DE CAS N° 51 : YELLOW	507
• ÉTUDE DE CAS N° 52 : APALACHES.....	510
• ÉTUDE DE CAS N° 53 : BOUDDHA	516
• ÉTUDE DE CAS N° 54 : VIVEN.....	523
• ÉTUDE DE CAS N° 55 : ALTA	531
• ÉTUDE DE CAS N° 56 : MIRO.....	536
• ÉTUDE DE CAS N° 57 : TAPIES	537
• ÉTUDE DE CAS N° 58 : EVORA	538